

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«ВСЕРОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ
МИНИСТЕРСТВА ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»

Факультет международного бизнеса

«Одобрено»
Протокол заседания
Ученого совета ВАВТ
от 24.12.2025 г. № 5

«Утверждаю»
Проректор по дополнительному
профессиональному образованию
_____ А.А. Никитенко

« 24 » 12 2025г.

ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ПРОГРАММА
повышения квалификации

«ОСНОВЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ»

Согласовано:

И.о.декана факультета
Международного бизнеса

_____ А.А. Гришкова

« 24 » 12 2025г.

Москва 2025

Разработчик(и) программы:

Савельев Александр Владимирович, ООО «Торговый дом РМ-Рэйл», Начальник департамента развития экспортных продаж

1. Цель реализации

Формирование компетенций и навыков в области управления внешнеэкономической деятельностью и международным бизнесом, таких как:

- умение систематизировать и анализировать информацию;
- умение планировать, рационально использовать служебное время и достигать результата;
- коммуникативные умения; умение управлять изменениями;
- умения в области информационно-коммуникационных технологий;
- свободного владения и использования словарного запаса, необходимого для осуществления профессиональной служебной деятельности; правильного интерпретирования текстов, относящихся к социально-экономической и правовой сферам;
- уметь анализировать, работать с законодательными и нормативными правовыми актами; обладать навыками ведения деловых переговоров, составления деловых писем, владения компьютерной техникой и необходимым программным обеспечением;
- функциональные знания порядка планирования и обоснования закупок;
- этапов и порядка составления, заключения, изменения и расторжения контракта
- готовить проекты международных договоров Российской Федерации и других международно-правовых документов.

2. Нормативная правовая база

- Федеральный закон от 29.12.2012 № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации»;
- Приказ Минобрнауки России от 01.07.2013 № 499 «Об утверждении Порядка организации и осуществления образовательной деятельности по дополнительным профессиональным программам»;
- Приказ Минобрнауки России от 23.08.2017 № 816 «Об утверждении порядка применения организациями, осуществляющими образовательную деятельность, электронного обучения, дистанционных образовательных технологий при реализации образовательных программ»;
- Приказ Минтруда России от 17.06.2019 № 409н «Об утверждении профессионального стандарта «Специалист по внешнеэкономической деятельности» (Зарегистрировано в Минюсте России 11.07.2019 N 55208);
- Методические рекомендации по разработке основных профессиональных образовательных программ и дополнительных профессиональных программ с учетом соответствующих профессиональных стандартов (утв. Минобрнауки России 22.01.2015 № ДЛ-1/05вн);
- Методические рекомендации по использованию электронного обучения, дистанционных образовательных технологий при реализации дополнительных профессиональных образовательных программ Министерства образования и науки Российской Федерации от 10.04.2014 № 06-381;
- Указ Президента РФ от 21.02.2019 № 68 «О профессиональном развитии государственных гражданских служащих Российской Федерации» (вместе с «Положением о порядке осуществления профессионального развития государственных гражданских служащих Российской Федерации»);
- Справочник квалификационных требований к специальностям, направлениям подготовки, знаниям и умениям, которые необходимы для замещения должностей государственной гражданской службы с учетом области и вида профессиональной служебной деятельности государственных гражданских служащих (утв. Министерством труда и социальной защиты РФ);
- Устав федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Всероссийская академия внешней торговли Министерства

экономического развития Российской Федерации» (далее - Академия), иных локальных нормативных документов Академии.

3. Категория слушателей

К освоению дополнительной профессиональной программы допускаются лица, имеющие высшее образование. Государственные гражданские служащие, участвующие в реализации государственной политики в сфере развития международной кооперации и экспорта; категорий специалисты, обеспечивающие специалисты старшей, младшей групп должностей.

4. Формы обучения и общая трудоемкость программы

Форма обучения: очно-заочная, с применением дистанционных образовательных технологий.

Общая трудоемкость программы: 18 академических часа (1 ак.час = 45мин.), из них:

- 18 часов контактной работы со слушателями в формате вебинаров, из них 8 часов лекции, 8 практические занятия, 2 часа - итоговая аттестация

5. Период обучения и режим занятий

Срок обучения: 5 недель.

Режим занятий: 2 вебинара в неделю по 2 академических часа / 1 вебинар по 4 часа.

6. Документ о квалификации

При успешном освоении программы выдается удостоверение о повышении квалификации установленного Федеральным государственным бюджетным образовательным учреждением высшего образования «Всероссийская академия внешней торговли Министерства экономического развития Российской Федерации» (ВАВТ Минэкономразвития России) образца.

Планируемые результаты обучения

<i>Виды деятельности</i>	<i>Профессиональные компетенции или трудовые функции (формируются и (или) совершенствуются) ПК и ПСК</i>	<i>Знания</i>	<i>Умения</i>	<i>Практический опыт</i>
ВД-1. Внешнеэкономическая деятельность	ПСК-1. Исследование внешних рынков для сбыта продукции организации	тенденции развития экономики в современном мире и особенности их проявления в различных странах; уровень и состояние развития национальных и региональных экономических систем.	анализировать состояние и перспективы развития торгово-экономической деятельности России с зарубежными странами; оценивать мероприятия в области внешнеэкономической политики и принимать стратегические решения на микро - и макроуровне.	разработки стратегии внешнеэкономической деятельности компании с учетом текущей макроэкономической конъюнктуры.
		методики анализа показателей и методика прогнозирования рыночной конъюнктуры; сущности понятия экономических, финансовых показателей и	подбирать информацию, характеризующую позиции фирмы на рынке; проводить анализ ведущих показателей, характеризующих деятельность фирмы на рынке;	оценки уровня производственного и научно-технического потенциала, а также, финансового положения; расчета эффективности внешнеторговой

		показателей эффективности деятельности фирмы.	рассчитывать показатели эффективности деятельности фирмы.	сделки по экспорту и по импорту.
		систему налогов и принципы налогового администрирования в РФ; принципы и способы международного налогового планирования; налоговый статус и ограничения использования оффшорных зон.	анализировать действующее законодательство профессионально применять его нормы в конкретных ситуациях.	оценки выбора применения налоговых режимов хозяйствующими субъектами; руководства экономическими службами компаний.
		основные базовые положения, определяющие понятия «внешнеэкономическая деятельность»; основные тенденции мировой экономики; источники статистических данных.	анализировать и объективно оценивать основные тенденции развития ведущих торгово-экономических партнёров России; анализировать данные внешнеторговой статистики.	составления прогноза развития структуры внешней торговли, качественных и количественных показателей внешнеэкономической деятельности России.
	ПСК-2. Осуществление внешнеэкономической деятельности организации	нормативно-правовые основы валютного регулирования ВЭД.	контролировать соблюдение валютного законодательства РФ в рамках ВЭД.	Профессиональной терминологией в сфере ВЭД.
		Правовые основы договорной работы, этапы заключения и реализации внешнеэкономических сделок.	Контролировать и координировать международные цепочки поставки товаров по контрактам организации.	Навыками участия в подготовке бизнес-планов и их реализации посредством заключения и исполнения внешнеэкономических сделок.
		Источники информации о компании импортере/экспортере Методики анализа стратегических областей интересов сторон Методов экономического анализа «драйверов» цены поставщика/закупщика Методов разработки пакета предложений.	Определить цели и разработать стратегию переговоров Сформировать пакет предложений и решений для коммерческих переговоров.	Разработки плана проведения переговоров по контракту международной купли – продажи в моделируемых условиях Разработки пакета решений и предложений для переговоров Проведения переговоров с иностранным партнером в моделируемых условиях.
		основные характеристики категории качества,	выполнять поиск и структурировать информацию,	сертификации продукции и систем управления

		правовое регулирование, организационное и информационное обеспечение стандартизации и сертификации качества, а также систем управления качеством на основе стандартов серии ИСО 9000 – 2000.	необходимую для проведения сертификации продукции на внешнем рынке.	качеством на основе международных стандартов.
--	--	--	---	---

7. Учебный план программы

№	Наименование дисциплины	Трудоемкость, час	Контактная работа (с применением ДОТ)	
			в том числе	
			лекции (в формате вебинаров)	практические (в формате вебинаров)
1	Модуль 1. Организация и техника ВЭД	8	4	4
2	Модуль 2. Современные технологии управления ВЭД	8	4	4
3	Итоговая аттестация (зачет)	2	-	2
	ИТОГО:	18	8	10

8. Структура и содержание программы

Раздел	Содержание раздела
<u>Модуль 1. Организация и техника ВЭД</u> 1.1. Особенности современного этапа МЭ и МО 1.2. Основные тенденции международной торговли 1.3. Организация и техника бизнеса ВЭД. Внешнеторговый контракт 1.4. Базисные условия поставки Incoterms 2020	1.1 Глобализация. Цифровизация. Изменение геополитической ситуации. Многополярность. Регионализация. Экологические вызовы. Международное сотрудничество 1.2 Рост электронной коммерции. Развитие региональных торговых соглашений. Изменение структуры экспорта. Фокус на устойчивом развитии. Цифровизация торговых процессов. Глобализация цепочек поставок. Усиление роли международных организаций. 1.3 Внешнеэкономическая деятельность (ВЭД). Организация бизнеса во внешнеэкономической деятельности. Техника ведения бизнеса во внешнеэкономической деятельности. Внешнеторговый контракт. Основные элементы внешнеторгового контракта. Валютные операции. Таможенное регулирование. 1.4 Базисные условия поставки по Incoterms 2020. Документационное обеспечение международных перевозок. Термины группы II Инкотермс 2020, предназначенные для морского и внутреннего водного транспорта, и арбитражная практика их применения
<u>Модуль 2. Современные технологии управления ВЭД</u> 2.1. Современная система тарифного и нетарифного регулирования внешней торговли 2.2. Экономика и организация транспортно-логистического обеспечения ВЭД 2.3. Особенности страхования во ВЭД 2.4. Механизмы финансирования ВЭД 2.5. Инструменты управления экспортно-импортными операциями	2.1. Тарифное регулирование. Нетарифное регулирование. Протекционизм. Либерализация торговли. Всемирная торговая организация (ВТО). Региональные торговые соглашения. Экономическая интеграция. 2.2 Общие вопросы транспортного обеспечения ВЭД. Международные транспортные перевозки и логистика. Базисные условия поставки по Incoterms 2020. Документационное обеспечение международных перевозок. 2.3 Понятие страхования во внешнеэкономической деятельности (ВЭД). Основные виды страхования в ВЭД. Особенности страхования в ВЭД. Риски и страховые случаи в ВЭД. Роль и функции страховых компаний в ВЭД. Международные системы страхования. Проблемы и перспективы развития страхования в ВЭД 2.4 Механизмы финансирования ВЭД. Банковское кредитование. Экспортные и импортные кредиты. Лизинг и факторинг. Форфейтинг. Инструменты торгового финансирования. Международные финансовые организации. 2.5 Понятие экспортно-импортных операций. Инструменты управления экспортно-импортными операциями.

9. Учебно-методическое обеспечение текущего контроля успеваемости слушателей

- 1) Изучение основной и дополнительной литературы по программе.
- 2) Изучение материалов программы и презентаций преподавателей.
- 3) Ответы на вопросы для самоконтроля.
- 4) Практическое домашнее задание (возможно в группе):

а) Разработка внешнеторгового контракта:

- разработать проект внешнеторгового контракта, включающий:
- Предмет контракта (что поставляется, объемы, спецификация).
- Условия поставки (Incoterms).
- Платежные условия (валюта, сроки, способы).
- Условия о разрешении споров и языке контракта.

(Обратить внимание на ключевые элементы, которые должны быть включены в контракт, и убедиться, что они соответствуют законодательным требованиям).

Б) Презентация контракта:

- представить свой проект внешнеторгового контракта, прокомментировав его ключевые элементы, условия обеспечения исполнения условий контракта и варианты управления возможными рисками.

5) Практическое задание:

- Выберите компанию, занимающуюся внешнеэкономической деятельностью, и проанализируйте её логистическую систему. Определите, какие аспекты транспортно-логистического обеспечения наиболее важны для этой компании.
- Изучите особенности законодательства и требования стран-партнёров выбранной компании и разработайте рекомендации по оптимизации процессов таможенного оформления и контроля.
- Оцените эффективность логистических решений компании, используя экономические показатели, такие как затраты на транспортировку и хранение товаров, стоимость страхования и таможенных платежей.
- Предложите компании пути снижения затрат на транспортно-логистическое обеспечение ВЭД, учитывая современные тенденции и перспективы развития этой сферы.
- Разработайте план внедрения новых технологий и автоматизации процессов в логистической системе компании. Рассмотрите возможность использования информационных систем и электронного документооборота для повышения эффективности работы.

Вопросы для самоконтроля

1. Состояние и перспективы многостороннего сотрудничества России со странами СНГ.
2. Перспективы развития БРИКС в интересах России.
3. Позиция России в отношении формирования Транс-Тихоокеанского партнерства
4. Проблемы складывания Трансатлантического партнерства и позиция России в данном вопросе.
5. Участие России в многосторонних инфраструктурных проектах в Азиатском регионе.
6. Понятие и содержание «экспортного контроля».
7. Правовая оценка практики добровольных ограничений экспорта.
8. Стадии антидемпингового процесса.
9. Основные обязательства России в сфере торговли товарами.
10. Основные обязательства России в сфере торговли услугами.
11. Рекомендации правового характера российским предпринимателям в связи со вступлением в ВТО.
12. Основные предпосылки возникновения интеграционных процессов на евразийском пространстве.
13. Особенности ЕАЭС как интеграционного объединения.
14. Наднациональные органы евразийской интеграции: общая характеристика.
15. Значение и принципы деятельности Высшего Евразийского экономического совета.
16. Роль Евразийского межправительственного совета.
17. Процесс принятия решений в Евразийском межправительственном совете.
18. Состав и полномочия Евразийской экономической комиссии.

19. Основные задачи Евразийской экономической комиссии.
20. Организация деятельности Суда Евразийского экономического союза.
21. Таможенные операции, применяемые в отношении товаров, ввозимых в РФ.
22. Понятие и назначение временного хранения товаров. Места и сроки временного хранения. Допустимые операции с товарами, находящимися на временном хранении.
23. Уполномоченный экономический оператор (понятие, условия получения статуса, преимущества).
24. Виды незаконного перемещения товаров через таможенную границу ЕАЭС и ответственность по законодательству РФ.
25. Консультирование и принятие предварительных решений таможенными органами (сущность и практическое применение).
26. Льготы и иные преимущества по уплате таможенных платежей (виды и основания предоставления);
27. Понятие и виды тарифных преференций. Подтверждающие документы;
28. Виды таможенных пошлин и основные регулирующие документы;
29. Порядок исчисления и уплаты таможенных пошлин, налогов (обязанность исчисления, применение ставок и курсов валют, формы, способы и валюта уплаты);
30. Виды ставок таможенных пошлин и порядок их применения;
31. Налог на добавленную стоимость, как вид таможенного платежа (порядок исчисления, ставки, льготы);
32. Акцизы, как вид таможенного платежа (объекты обложения налогом, порядок исчисления и уплаты, льготы);
33. Таможенные сборы (виды таможенных сборов, ставки таможенного сбора за таможенные операции и освобождения от его уплаты);
34. Формы таможенного контроля и меры, способствующие его проведению;
35. Таможенная проверка (понятие, виды и условия проведения, подконтрольные лица);
36. Порядок включения объектов интеллектуальной собственности в ТРОИС;
37. Меры, принимаемые таможенными органами по защите объектов интеллектуальной собственности;
38. Лица, имеющие право на подачу таможенной декларации (виды, правовой статус, ответственность);
39. Формы таможенного декларирования. Виды и назначение таможенных деклараций;
40. Сведения и документы, необходимые для таможенного декларирования товаров с применением декларации на товары (ДТ);
41. Виды таможенных процедур и общий порядок их применения;
42. Таможенная процедура выпуска для внутреннего потребления (понятие, варианты применения);
43. Таможенная процедура экспорта (понятие, условия выпуска товаров, таможенные операции);
44. Перемещение физическими лицами товаров для личного пользования (освобождения от уплаты таможенных платежей, основания выбора «зеленого» и «красного» коридоров, уплата таможенных пошлин, налогов по единой ставке);
45. Основные виды страхования в ВЭД;
46. Особенности страхования в сфере ВЭД;
47. Рисками участников ВЭД и какие страховые случаи возможны;
48. Роль страховых компаний в процессе осуществления ВЭД;
49. Функционирование международных систем страхования;
50. Проблемы участников страхового рынка в сфере ВЭД и каковы перспективы их решения;

10. Сведения о профессорско-преподавательском составе и ведущих специалистах

Ф.И.О. преподавателя/ ведущего специалиста	Основное/дополнительное место работы, должность, ученая степень, ученое (почетное) звание, дополнительные квалификации	Стаж работы в области профессиональной деятельности/по дополнительной квалификации	Стаж научно- педагогической работы
Грива Евгений Владимирович	Торговое представительство Российской Федерации в Республике Индии. Заместитель торгового представителя; кандидат психологических наук	30	5
Калмычек Павел Александрович	Директор департамента. Департамент развития двустороннего сотрудничества Министерства экономического развития Российской Федерации	21	8
Савельев Александр Владимирович	ООО «Торговый дом РМ-Рэйл». Начальник департамента развития экспортных продаж	17	17

11. Учебно-методическое и информационное обеспечение

Основная литература

- Егоршин, А. П. Эффективный Менеджер по ВЭД: учебное пособие / А.П. Егоршин. — Москва : ИНФРА-М, 2021. — 388 с. — (Высшее образование: Магистратура). — DOI 10.12737/textbook_59e0c18f098a76.68931096. - ISBN 978-5-16-013498-7. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1220559>
- Кузнецова, Г. В. Международная торговля товарами и услугами: учебник и практикум для вузов / Г. В. Кузнецова, Г. В. Подбиралкина. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 720 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-13547-3. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/468014>
- Международная торговая политика в 2 ч. Часть 1. : учебник для вузов / Р. И. Хасбулатов [и др.]; под общей редакцией Р. И. Хасбулатова. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 274 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-05210-7. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/473565>
- Международная торговая политика в 2 ч. Часть 2. : учебник для вузов / Р. И. Хасбулатов [и др.]; под общей редакцией Р. И. Хасбулатова. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 275 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-05211-4. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/473566>
- Менеджер по ВЭД: учебные и производственные практики: Учебное пособие / Под общ. ред. Э.М. Короткова, С.Д. Резника. - 2-е изд., перераб. и доп. - Москва : ИНФРА-М, 2006. - 174 с. (Высшее обр.). ISBN 5-16-002762-9. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/116182>
- Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность: учебник и практикум для вузов / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под редакцией Е. Ф. Прокушева. — 11-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 471 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14246-4. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/468105>
- Тихомирова, О. Г. Менеджер по ВЭД: теория, история, практика: учебное пособие / О. Г. Тихомирова, Б. А. Варламов. - Москва : ИНФРА-М, 2020. - 256 с. - (Высшее образование: Бакалавриат). - ISBN 978-5-16-005014-0. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1057222>
- Черник, Д. Г. Теория и история налогообложения: учебник для вузов / Д. Г. Черник, Ю. Д. Шмелев; под редакцией Д. Г. Черника. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 364 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-03374-8. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/469239>

Дополнительная литература

9. Клинов, В. Г. Прогнозирование долгосрочных тенденций в развитии мирового хозяйства: учеб. пособие / В.Г. Клинов. - М.: Магистр: ИНФРА-М, 2019. - 142 с. - ISBN 978-5-9776-0131-3. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1001512>
10. Кузнецова, Г. В. Конъюнктура мировых товарных рынков: учебник и практикум для вузов / Г. В. Кузнецова. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 165 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-09288-2. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/475077>
11. Международная торговля. Учебник для бакалавриата и магистратуры [Электронный ресурс] / Отв. ред. Хасбулатов Р.И. - М.: Издательство Юрайт, 2017. - 368 с. - Режим доступа: <https://www.biblio-online.ru/book/C7EE6A93-B47B-4B09-A97D-1CA255FB37B8>
12. Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность: учебник и практикум для вузов / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под редакцией Е. Ф. Прокушева. — 11-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 471 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14246-4. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/468105>
13. Н.В. Витгенбек Особенности ведения переговоров по заключению контракта международной купли – продажи. [Электронный курс.] –М.: ФМБ ВВАТ, 2016 (Размещен в системе ДО ВВАТ)

Интернет-ресурсы

1. Евразийская экономическая комиссия. Единый реестр органов сертификации и испытательных лабораторий (центров) Таможенного союза http://www.eurasiancommission.org/ru/docs/Pages/IL_OS.aspx
2. Единый перечень продукции, подлежащий обязательной оценке (подтверждению) соответствия в рамках Таможенного союза с выдачей единых документов. <http://www.eurasiancommission.org/ru/docs/Documents/EP.pdf>
3. ИСО – Международная организация стандартизации. <http://www.iso.org>
4. Комиссия «Кодекс Алиментариус». www.codexalimentarius.net
5. Международная торговая палата. <http://www.iccwbo.org>
6. МСЭ – Международный союз по телекоммуникациям. <http://www.itu.int>
7. МЭК – Международная электротехническая комиссия . <http://www.iec.ch>
8. ООО Международный центр качества сертификации – сайт icqc (SIA "International Center for Quality Certification - ICQC) <http://www.icqc.eu/ru/sitemap.php>

12. Программа результатов освоения программы

Формы и объем итоговой аттестации

Итоговая аттестация - зачет проводится в форме теста.

Для проведения зачета преподавателем разрабатывается итоговый тест, который включает в себя 20 вопросов с вариантами ответов. Слушателю необходимо выбрать правильный ответ из предложенных вариантов. Оценка качества освоения программы повышения квалификации основывается на успешном прохождении теста.

13. Критерии оценивания на итоговом зачете

Процент верных ответов	Оценка
50-100 %	«зачтено»
49% и менее	«не зачтено»